

売れる講師のやっていること！

## 『人気講師の心構えと行動』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

## 今回の内容

次回(第22回)は2019年5月31日(金)18:30～開催予定です。  
予定テーマ「行動変容をもたらす仕掛けと効果測定」

ゴールから始める、研修講師の基礎基本

## 『人気講師への心構えと行動』 ～凄腕研修営業マンを招いて～

研修営業マンの立場・視点から「人気講師への心構えと行動」についてそのポイントを解説していただきます。また、プロ講師鍛錬会で過去に学んだ関連情報も再提供いたします。  
更に、参加者同士の情報・意見交換の内容と共に、重要な要素の整理を行っていただきます。  
その重要要素実現に向けた簡易マンダラシートの作成をとおして、自身の具体的な至近行動目標をセットしてみましょう。

日時	2019年4月23日(火)18:30～20:00		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター5階 第4研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	会費:2,000円 (領収書を発行いたします)



## プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！  
鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。  
『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ① 研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ② 論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③ 集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。

もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



## ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社

代表取締役

シニアコンサルタント

稲田 裕計

Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範

大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。

2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。

16年間、計2,500日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法 &gt;&gt;&gt;

webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局:細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F  
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034  
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社

visionseek.jp